

# خبرنامه داخلی شرکت ساری پویا

سال دوم / پاییز ۱۳۹۳ شماره ۴

- چیلرهای جذبی
- چیلرهای تراکمی
- برج های خنک کننده
- مینی چیلرهای اسکرال خانگی

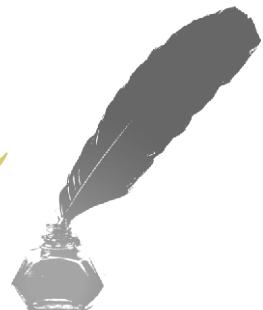
محصول  
جدید

- \* آغاز سخن
- \* سخنی از بزرگان
- \* نمایشگاه ها
- \* فرایند اقتصادی تولید
- \* همکاران
- \* بخش فنی
- \* آب - زندگی - آبادانی
- \* محصولات
- \* بخشی از پروژه ها
- \* خدمات پس از فروش و کلاس های آموزشی





# آغاز سخن



سخن را با کلمه کار آغاز می کنم ، کلمه ای ساده و روان که به گوش همه بسیار آشنا و شاید خانه زاد دل .

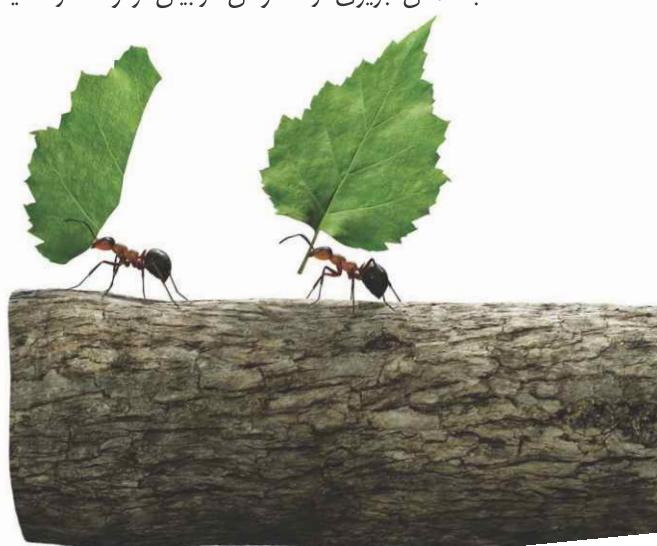
آری (کار) عملی که تاثیر آن در تار و پود زندگی فردی و اجتماعی همه انکار ناپذیر است . با کار مانوسم چون از سنین کودکی کار را آغاز کردم و با کار بزرگ شدم ، و آرزو می کنم تا زمانیکه دارای توان کافی هستم با کار زندگی کنم .

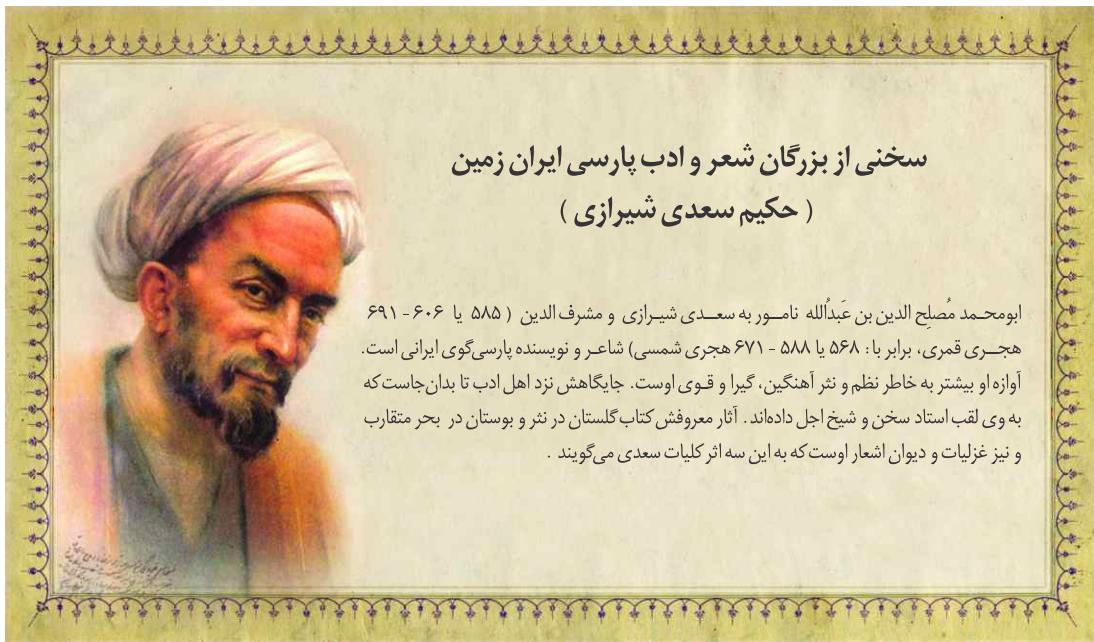
از کودکی شعری ساده از محمد تقی بهار ((برو کار می کن مگو چیست کار که سرمایه جاودانی است کار )) و یا اصطلاحی ساده ، (کار جوهر مرد است، البته جوهر زن هم ) چراغ پر فروغ راه زندگی من بوده اند و از این رهگذر صمیمانه برای عزیزترین کسانم و برای نزدیکترین دوستانم امکان کار بیشتر را آرزو می کنم ، کلمات و جملات و مقالات زیاد در فرهنگ و ادب همه ملل خصوصا ادبیات غنی فارسی در خصوص کار یافت می شود و من در بدترین شرایط بیکاری، به قول سعدی شیرازی شاعر بزرگوار که میگوید : (( به راه بادیه رفتن به از نشستن باطل )) است، یا بیگاری بهتر از بیکاری است ، باور داشتم و پند و اندزهایی از این دست سرمشق راه زندگی من بوده و خواهد بود. اگر بخواهم از کار بیشتر بگوییم نگرانم که شاید بدليل ضعف در گفتار و نوشتار جان کلام را قادر نباشم آنگونه که شایسته کلمه مقدس کار است بیان کنم ، لذا گوشه ای از نوشتة استاد گرانمایه و نویسنده توانا آقای محمد علی مقدم فر که در مقدمه کتاب شمس تبریزی در خصوص کار بیان فرمودند، را هدیه خانواده ساری پویا نمایم و برای همه آرزوی سلامتی و به روزی دارم .

هوشمنگ سرخابی

## بخشی از مقدمه کتاب آقای محمد علی مقدم فر :

(( جامعه گریزان از کار ، خواه ناخواه محکوم به فناست ، زیرا منبع اصلی تولید ثروت های اجتماعی یعنی ( مغز به اضافه بازو ) را معطل می گذارد ، و به این ترتیب چیزی را از دست می دهد که به هیچ طریقی جبران پذیر نیست : (( زمان )) آدم های جامعه گریزان از کار ، افسرده اند حوصله هیچ کار جدی و برنامه دار و طولانی را ندارند ، بدین اند : امیدی به آینده ندارند غمگین اند قدرموقفیت ها را هر چند کوچک باشد نمیدانند و از آن ها شاد نمی شوند ، توجیه گرند : نمی خواهند معايب خود را پذیرند و همواره تقصیرها را به دیگران ، به بیرون از خود حواله ، می دهند تنگ نظرند ، دیدن موفقیت های دیگران نه تنها آن ها را شاد نمی کند ، بلکه آزارشان می دهد ، و می توان از این بیماری ها فهرست بلندی بالایی ترتیب داد ، در چنین جامعه یی مشکلات به آسانی بروز می کنند ، اما نه به آسانی برطرف می شوند ، و نه به شکلی ریشه یی ، زیرا افراد آن نمی خواهند یا خود را قادر نمی یابند که با مشکلات دست و پنجه نرم کنند و اساسا برای چنین مبارزه یی تربیت نشده اند . ))





● درویشی مستجاب الدعوة در بغداد پدید آمد حاجج ابن یوسف را خبر کردند بخواندش و گفت دعای خیری بر من بکن. گفت خدایا جانش بستان گفت از بهر خدای این چه دعاست گفت این دعای خیرست ترا و جمله مسلمانان را.

گرم تاکی بماند این بازار؟  
مردنت به که مردم آزاری

● مردکی را چشم درد خاست پیش بیطار رفت که دوا کن. بیطار از آنچه در چشم چاریای میکند در دیده او کشید و کور شد حکومت به داور برند. گفت برو هیچ توان نیست اگر این خربودی پیش بیطار نرفتی . مقصود از این سخن آن است تا بدانی که هر آن که نآزموده (را) کار بزرگ فرماید ، با آن که ندامت برد ، به نزدیک خردمندان به خفت رأی منسوب گردد .

به فرومایه کارهای خطیر  
نبرندش به کارگاه حریر

ندهد هوشمند روشن رای  
بوریا باف اگر چه بافنده سست

● هرگز از دور زمان ننالیدم و روی از گرددش آسمان درهم نکشیدم مگر وقتی که پایم بر هنه (مانده) بود و استطاعت پای پوشی نداشت ، به جامع کوفه درآمدم دلتنگ ، یکی را دیدم که پای نداشت . شکر نعمت حق تعالی بجائی آوردم و بر بی کفشهی صبر کردم .

کمتر از برگ تره بر خوان است  
شلغم پخته مرغ بریان است

مرغ بریان به چشم مردم سیر  
وان که را دستگاه قدرت نیست



## نمایشگاه بین المللی صنعت ساختمان تهران ۲۲ - ۱۹ مرداد ۱۳۹۳

شرکت ساری پویا در چهاردهمین نمایشگاه بین المللی صنعت ساختمان تهران (از تاریخ ۲۲ - ۱۹ مرداد ۹۳) شرکت نمود و در آن یک دستگاه چیلر سینگل افکت آب گرم ۴۰۰ تن، یک دستگاه چیلر سینگل افکت آب گرم ۷۰ تن، یک دستگاه چیلر شعله مستقیم فلاش ۱۰۰ تن، یک دستگاه چیلر تراکمی آب خنک ۱۹۰ تن، یک دستگاه چیلر تراکمی هوا خنک ۲۵ تن و یک دستگاه برج خنک کننده ۲۰۰ تن در مکانی به مساحت ۲۶۰ متر در عرصه دید عموم قرار گرفت.





## نمایشگاه تأسیسات و سیستم های سرمایشی گرمایشی همدان ۱۲ - ۱۶ شهریور ۱۳۹۳



شرکت ساری پویا در یازدهمین نمایشگاه تأسیسات و سیستم های سرمایشی گرمایشی همدان (از تاریخ ۱۶ - ۱۲ شهریور ۹۳) شرکت نمود و در آن بخشی از محصولات شرکت ساری پویا در عرصه دید عموم قرار گرفت.

## نمایشگاه تخصصی تأسیسات و تجهیزات سرمایش و گرمایش شیراز ۱۱ - ۱۳ مهر ۱۳۹۳

شرکت ساری پویا در یازدهمین نمایشگاه تخصصی تأسیسات و تجهیزات سرمایش و گرمایش شیراز (از تاریخ ۱۱ - ۸ مهر ۹۳) شرکت نمود و در آن بخشی از محصولات شرکت ساری پویا در مکانی به مساحت ۶۰ متر در عرصه دید عموم قرار گرفت.





## ف چرخه اقتصادی تولید



در یک چرخه اقتصادی تولیدی سه بخش کاری متمایز از هم قابل تشخیص است که میتوان آنرا سه رأس یک مثلث متساوی الاضلاع تصور نمود ، این سه رأس عبارت خواهد بود از :

- ۱- تولید یا شکل یافتن محصول
- ۲- فروش
- ۳- پشتیبانی

که مدیریت در مرکز این مثلث قرار میگیرد .



اهمیت هر رأس را مانند سه ضلع مثلث متساوی الاضلاع می توان به یک اندازه و مساوی تصور نمود . در این صورت چرخه اقتصادی این سیستم بطور متعادل و کامل خواهد بود ، اما اگر فقط به تولید بها داده شود ولی به دو رأس دیگر یعنی فروش یا پشتیبانی بهای کم تر داده شود ، با کیفیت ترین تولید به دلیل بفروش نرفتن کالا و عدم دریافت منابع مالی و فقط صرف هزینه ، این فعالیت اقتصادی را محکوم به شکست خواهد نمود . اگر فقط به فروش بها داده شود و اهمیت آن در این چرخه بیشتر مدنظر باشد و سیاست گذاری شود ، در بخش تولید منجر به تولید کالای بی کیفیت ، برند بدnam و کاهش تقاضا یا عدم تقاضا در بازار خواهد شد و نهایتا خون این چرخه که همانا سرمایه است رو به کاهش ضرر و زیان و توقف چرخه را پی خواهد داشت . اما اگر چنانچه فقط به پشتیبانی ، (شامل کادرهای تدارکاتی، پرسنلی، رفاهی، حقوقی ) بهای بیشتری داده شود ، در این صورت مرکز سرمایه یا توان چرخه در بخش پشتیبانی ، موجب بروز دیدگاه های تنگ نظرانه در تأمین مواد اولیه نا مناسب ، ابزار و ماشین آلات غیر مؤثر ، هزینه نامعقول در امور رفاهی ، ایجاد سیستم کاغذبازی (بروکراسی) در مجموعه ، اتلاف وقت و کاهش توان تولید ، کاهش رقابت و فروش در بازار در مقابل سایر رقبا خواهد شد و نهایتا موجب به هدر رفتن سرمایه در چرخه و کاهش توان عمومی و شکست یا توقف کامل چرخه خواهد شد . بنابراین سیستم مدیریت که در مرکز این مثلث قرار میگیرد باید با ابزارها و روشهای ارزیابی بطور دائم و پیوسته میزان تمرکز مجموعه را در هر یک از این سه رأس فعالیت چرخه سنجیده و موجبات افزایش یا کاهش توان آنها را مدیریت نماید و ورودی ها و خروجی های هر رأس را کنترل نماید تا استمرار تعادل چرخه فراهم گردد و از آن نگهداری و در مسیر تکاملی به سمت جلو هدایت نماید .

گاهی ممکن است لازم باشد مثلا به فروش اهمیت بیشتری داده شود ، در این صورت رأس بالایی مثلث نمایانگر آن خواهد بود که مدیریت لازم میداند فعلا تمرکز را تا زمان بهبود در این رأس نگه دارد ، اما باید بازخورد ها را کنترل نمود تا موجبات کاهش تمرکز از دو رأس دیگر نگردد . یقینا باید هر کدام از دو رأس دیگر هم متناسببا فعالیتشان مورد رسیدگی و سنجش و سیاست گذاری قرار گیرد و شاید لازم باشد در رأس بالایی مثلث قرار گیرند .



هدف از این مقدمه این است که روشن شود در تفکر مدیریتی مجموعه های اقتصادی تولیدی اهمیت همه افراد که در بخش های تولید (کارخانه) ، فروش، اداری و خدمات ، برابر و حائز اهمیت می باشد . اگر گاهی به پرسنل و امکانات کارخانه بها داده میشود، حسب ضرورت های لازم بوده و یقینا این گونه تمرکز برای دو رأس دیگر مثلث نیز ضروری خواهد بود . این بدین معنا نیست که این تمرکز ها متناوبا بین این رئوس در حال چرخش است بلکه مدیریت به اندازه کافی باید به همه جوانب سه رأس مثلث را به طور دائم بها داده و توجه نماید . اما گاهی مانند اصلاح مسیر توسط کاپیتان کشتی حسب اطلاعات دریافتی از قطب نما (یا به روش امروزی ها GPS) باید سکان به چپ یا راست تغییر و کشتی در مسیر هدف قرار گیرد . چپ یا راست نمودن سکان نیز پایان می یابد و مجموعه به سمت هدف و مقصد ادامه مسیر میدهد . بنابراین همه امکانات خصوصا منابع انسانی چرخه با توضیحات فوق باید باور نمایند که در چرخه مناسب تولید از لحاظ مدیریتی دارای یک اهمیت خاص هستند چه در کارخانه ، چه در دفاتر اداری و تدارکاتی و چه در بخش های دیگر خدماتی شامل خدمات فنی مهندسی ، خدمات پس از فروش و غیره .



نگرش مثلث متساوی الاصلاع مشروح فوق تمرکز در هر رأس مثلث را جهت حفظ تعادل در نظام های مختلف یا سیستم های اقتصادی در سطح کلان مانند (کشور) نیز قابل توصیف و انطباق است . چرا که عوامل این چرخه یا هر کدام از رئوس بطور مستقل سازمان داده میشوند مثلا در قالب فعالیت های تجاری و بازارگانی در حقیقت همان رأس فعالیت های فروش و فعالیت های با عنایتی چون صنعت ، کشاورزی ، دام داری و غیره که صرفا در نهایت خالق کالایی هستند هر کدام به عنوان رأس تولید تعریف میشوندو رأس دیگر یعنی پشتیبانی و خدمات نیز با عنایتی چون شهرداری ها، سازمانهای مختلف حقوقی ، پژوهشی ، آموزشی و غیره نیز نیازهای این چرخه را فراهم می نمایند . بسیار جالب است که مدیریت کلان جامعه نیز باید بطور دقیق نیازها و میزان تمرکز در هر رأس مثلث جهت حفظ تعادل را مدیریت نماید .

در غیر اینصورت نا هنجاری های مختلف اجتماعی نظیر : فقر ، بی کاری ، کسادی بازار و همه نهادهای پشتیبانی از پژوهشی ، حقوقی ، اداری ، آموزشی ، و غیره را به دنبال خواهد داشت و عدم درک صحیح از این ماجرا موجب بروز سقوط های پی در پی یا دیکتاتوری سخت و شدید که آن هم در نهایت فرو خواهد ریخت ، می گردد . اما تعادل در سه رأس فوق و تناسب آنها نسبت به هم و متساوی الاصلاع بودن آن موجب شکوفایی ، رفاه عمومی و تکامل اجتماعی خواهد شد .

غرض این است که درک و تفہیم شود که دیدگاه چرخه مثلث متساوی الاصلاع تفکری جامع و فراکیر است اما ما چون در یک سازمان شرکت تولیدی فعال هستیم با تفکر چرخه مثلث متساوی الاصلاع رئوس مثلث را در محدوده سازمان خود با تمایز فعالیت ها در سه رأس مثلث با عنایتین (تولید ) ، (فروش) و (پشتیبانی) تعریف نمائیم .

اکنون که دیدگاه عمومی در چرخه یا مثلث متساوی الاصلاع روشن شد لازم است به چند و چون عملکرد و تفکر حاکم بر هر رأس مثلث و چگونگی ارتباط آنها با رئوس دیگر و روش های سنجش عملکرد آنها پرداخته شود . از آنجائیکه دیدگاه مدیریتی ساری پویا در حال حاضر به فعال تر نمودن بخش فروش تمایل دارد یعنی عملیات فروش در رأس مثلث قرار دارد در اولین نوبت شماره آتی به موضوع فروش بطور خاص خواهیم پرداخت .

به امید موفقیت روز افرون

هوشمنگ سرخابی



## چیلر تراکمی اسکرال

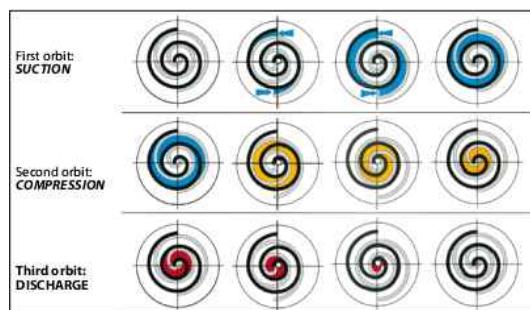
با توجه به افزایش روز افزون دستگاه های تهویه مطبوع و اهمیت موضوع کاهش مصرف انرژی، صنایع مصرف کننده انرژی روز به روز در جهت این نیاز محصولات متنوعی را به بازار عرضه می نمایند. در صنایع، صنعت تهویه مطبوع نیز دائماً در جهت افزایش راندمان و کاهش مصرف انرژی محصولات متنوعی را به بازار عرضه می نماید. همانطور که در شماره قبل خبرنامه، در مورد طبقه بندی انواع سیستم های تراکمی مطالبی بیان شد، یکی از این روش های طبقه بندی چیلرهای تراکمی براساس نوع کمپرسور آن ها می باشد. کمپرسور اسکرال آخرین نوع این کمپرسور ها بود که وارد بازار تهویه مطبوع گردید این کمپرسورها در ظرفیت های پایین مخصوصاً آب سرد کن ها تا ظرفیت های حدود ۲۰ تن تبرید ساخته می شوند.

کمپرسورهای اسکرال (شکل ۱) از یک الکتروموتور جهت تولید گشتاور مورد نیاز، یک عدد شافت جهت انتقال قدرت تولید شده توسط الکتروموتور، چرخدنده حلقه ای شکل پایینی که به شافت انتقال قدرت متصل است و قطعه حلقه ای شکل بالایی که ثابت است (که این دو قطعه در حین درگیری با هم باعث متراکم شدن گاز مبرد می گردند) تشکیل شده است.



شکل ۱ : اجزای داخلی کمپرسور اسکرال

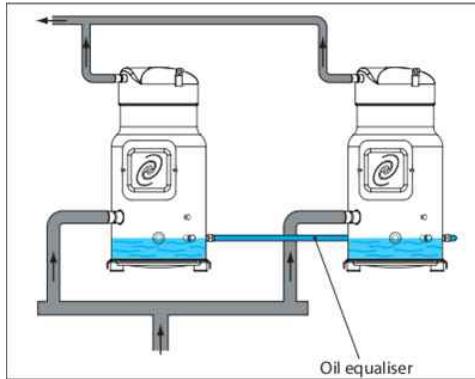
قطعه پایینی با انرژی چرخشی ایجاد شده توسط الکتروموتور خارج از مرکز می چرخد و به صورت (شکل ۲) گاز را فشرده و متراکم می کند. این کمپرسور ها، از لحاظ مصرف برق بعد از کمپرسورها سانتریفیوژ کمترین مصرف را دارا می باشند. معمولاً برای رسیدن به ظرفیت های بالاتر این نوع کمپرسورها به صورت موازی نصب می گردند.



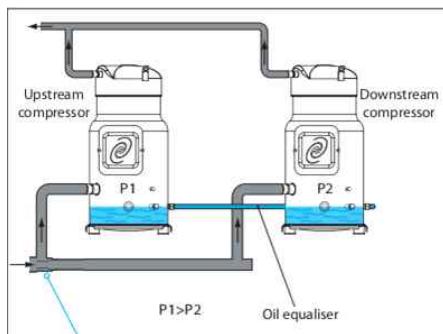
شکل ۲ : مراحل فشرده سازی مبرد



عملکرد کمپرسورهای اسکرال بسیار وابسته به روغن کمپرسور و مناسب بودن حجم آن می‌باشد. در هنگام کار در حالت بار جزیی، برای کمتر نشدن روغن در کمپرسور خاموش، محفظه روغن کمپرسورها را به هم متصل می‌کنند که به این روش تاندم کردن کمپرسورها گفته می‌شود. تاندم به صورت به دو دسته تاندم استاتیک (شکل ۳) و تاندم دینامیک (شکل ۴) طبقه‌بندی می‌گردد.



شکل ۳ : ارتباط دو کمپرسور به روش استاتیک



شکل ۴ : ارتباط دو کمپرسور به روش دینامیک

در تاندم استاتیک مسیر گاز ورودی به کمپرسورها با هم سری می‌شود و برای هم سطح نمودن روغن در کمپرسورها، مسیر روغن با یک لوله به هم مرتبط می‌گردد. ولی در تاندم دینامیک در مسیر گاز ورودی به کمپرسور افت فشار ایجاد می‌گردد تا این افت فشار به هم سطح کردن روغن در کمپرسورها کمک کند. از کمپرسورهای اسکرال هم برای چیلهای آب خنک و هم در چیلهای هوا خنک استفاده می‌شود. سیکل کاری چیلهای تراکمی با کمپرسور اسکرال، کاملاً شبیه به سیکل کلی چیلهای تراکمی است. مخلوط گاز و مایع فریون کم فشار وارد اوپراتور دستگاه شده، گرمای آب برگشتی از فن کوئل‌ها را گرفته و مایع فریون تبخیر می‌گردد. گاز خروجی از اوپراتور وارد کمپرسور شده و مجددًا متراکم و گرم می‌گردد. سپس وارد کندانسور شده که به کمک هوا و یا آب خنک می‌گردد تا به فاز مایع تبدیل شود. مایع پروفشار از کندانسور خارج شده و پس از عبور از شیر انساط دوباره به اوپراتور وارد می‌گردد.

\* آرش اویسی



# آب زندگی آبادانی



مشکل کم آبی و نگرانی های آن هر روز در جامعه و مردم شهرها و حتی در خانواده ها بیشتر می شود و رسانه های مختلف اصوص نظرات مختلفی از واردات آب تا کاهش سهمیه آب کشاورزی ارائه می نمایند. البته غرض رد یا تائید آن نیست، بلکه هدف نشان دادن جدی بودن این دغدغه و یافتن یا ارائه راهکارهایی است که با رعایت و اجرائی نمودن آنها گذر از این بحران را راحت تر خواهد نمود. قبل از هر چیز لازم است اشاره نمایم که اگر به شرایط جغرافیایی و اقلیمی کشورمان و همچنین به سوابق تاریخی این موضوع مراجعه کنیم، درخواهیم یافت که کشور ما از لحاظ آب و هوایی جزء مناطق کم باران و نیمه خشک بوده و می باشد. با چنین شرایطی نیاکان ما با اتخاذ تدبیر مقتضی توانستند خود را در خشکسالی های متداولی

حفظ نمایند و ادامه حیات تاریخی خود را ممکن ساختند، علاوه بر وضعیت اقلیمی ذکر شده که لزوماً باید مورد توجه باشد باید پذیرفت که عدم مدیریت بر منابع محدود آب حتی اگر خشکسالی هم نباشد در کشور ما می تواند موجبات بحرانهای کم آبی و اختلال در چرخه های اقتصادی و فرهنگی و اجتماعی مردم و کشور گردد. سازمان یا موسسه و یا نهادی که مدیریت منابع مختلف آب را عهده دار می باشد باید کاملاً به واقعیات موجود واقف باشند و در شناسائی راهکارها و تدوین و اجرای آنها بگونه ای که



این دغدغه ها را رفع و یا کاهش دهد، بسیار مسئولانه اقدام جدی بعمل آورند. برای اطلاع رسانی و گسترش فرهنگ منطبق با واقعیت های موجود کمبود منابع آب و لزوم رعایت شیوه های صحیح در مصرف آن باید تلاش همگانی بعمل آید در این راستا پاره ای از موارد که موجب به هدر رفتن غیر ضروری آب می گردد به شرح ذیل بر می شمارم:

- لزوم جدی تر نمودن نهادها و سازمان های مدیریت منابع آب کشور در شناسائی، تدوین و اجرائی نمودن راهکارهای کاهش مصرف عمومی، جلوگیری از هدر رفتن منابع آب و تامین و گسترش منابع آب برای عموم.
- جلوگیری از تخریب سازه ها و ساختمان هایی که ضروری نیست و موجبات مصرف آب فراوان در احداث جدید آن خواهد شد، اکثر ما شاهد هستیم که هر روز در هر کوچه و بزرگ شهراهی مانند تهران ساختمان هایی که هنوز می توانند مورد بهره برداری باشند صرفاً بخاطر اضافه نمودن یک یا دو طبقه جهت سودجوئی تخریب می شوند، ضمن اینکه موجبات اذیت و آزار همگانی می شوند مقادیر قابل توجهی آب برای ساخت مجدد آن به هدر می روند.



۳- جلوگیری از حفر چاه های غیر ضروری آب و استفاده غیر معقول از آن که مهمترین این معضل در محل احداث نیروگاه های برق اتفاق افتاده است به عنوان مثال نیروگاه هایی که در قزوین، اراک، همدان، تبریز احداث شده اند مقادیر قابل توجهی آب جهت سیستم های خنک کننده آن استفاده می شود این آب از چاه های عمیق و متعددی که در این مناطق حفر شده است تامین می گردد، و نهایتاً با کاهش سطح آب زیر زمینی موجبات بحران کم آبی محلی و اختلال در کشاورزی و تامین آب شرب منطقه را فراهم آورده اند در حالیکه این نیروگاه ها می توانستند در کناره های دریای شمال و جنوب کشور احداث شوند و از آب دریا برای سیستم های خنک کننده خود استفاده نمایند، مانند نیروگاه های نکاء، بندر عباس، بوشهر و ...

۴- تغییر الگوهای مصرف فعلی و جایگزینی آن با الگوهای کم مصرف آب به عنوان مثال:

الف: در خصوص کشاورزی می تواند محصولات کم مصرف آب مانند پنبه را جایگزین محصولات پر مصرفی چون شالی و خربزه و هندوانه و مرکبات نمود. این اصلاح الگوی مصرف نه تنها به صرفه جوئی مصرف آب و جلوگیری از کاهش منابع آبهای زیر زمینی خواهد شد بلکه از شور شدن آبهای ساحلی نیز جلوگیری خواهد نمود و شغل های متعددی مانند رسندگی و بافندگی و تامین محصولات دیگر مانند روغن نباتی، خوراک دام خواهد شد، و نیازهای مواد غذایی مانند برنج را می توان با قیمت بسیار مناسب تراز مناطق پر آب جهان مانند هند و تایلند و بسیاری دیگر نقاط جهان وارد نمود و بجای آن نخ، پنبه و پارچه صادر کرد.

ب: تغییر الگوی زیبا سازی شهرها و جلوگیری از هدر دادن مقادیر زیادی از آب برای چمن های شهری و جایگزینی گیاهان پر مصرف آب با انواع کم مصرف و مقاوم در ایجاد فضای سبز شهری، جلوگیری از ایجاد دریاچه ها و آبنماهای شهری به منظور زیباسازی های غیر منطقی، قابل ذکر است این استخرها و دریاچه ها و آبنماها در شرایط کم آبی محل رشد و گسترش انواع حشرات ناقل بیماریهای مختلف نیز خواهند شد.

ج: تغییر الگوهای بهداشتی در منازل، پدران ما عمدتاً در حمام های عمومی با مصرف بسیار کم آب و انرژی نیازهای بهداشتی جامعه را تامین می کردند، که با اصلاحاتی می توانست همچنان مورد استفاده قرار گیرد.

۵- جمع آوری آبهای جاری و سیلاپ ها و هدایت آن ها به پشت سدها و یا مخازن دیگر.



۶- شناسایی سیستم های فرسوده لوله کشی آب شهری و نوسازی یا بازسازی و تعمیرات بر روی آنها بمنظور جلوگیری از به هدر رفتن آب از لوله های فرسوده قبل از مصرف.

۷- انجام تحقیقات جهت شیرین نمودن آبهای شور و همکاری با سایر نهادهای علمی دانشگاهی داخل و خارج جهت شناسائی طرحهایی که نهایتاً منجر به بهبود و افزایش منابع آبی کشور گردد.

۸- بررسی دلائل هجوم جمعیت به شهرهای بزرگ و اقدام در کاهش و توقف این سیل جمعیت به سمت مناطق شهری خصوصاً تهران، کرج، اصفهان... با توجه به اینکه منابع آب این شهرها محدود می باشد لزوماً حد جمعیت در این شهرها نیز باید مشخص و محدود شود در غیر اینصورت موجبات بروز مشکلات عدیده ای می گردد مانند:

۱- بکارگیری سهمیه آب کشاورزی این مناطق جهت تامین آب شهری که نهایتاً تشدید بحران در کشاورزی مناطق زیر پوشش و هجوم بیشتر جمعیت به شهرها خواهد شد.

۲- کاهش سطح بهداشتی عمومی در این شهرها، و در شرایط بحران مانند زلزله و غیره مرگ و میر وسیعی از جمله این گرفتاری ها بغرنج می باشند. به هر تقدیر آنچه که تجربه و دانش فنی اینجانب بمن اجازه می داد، متأثر از احساس خطر کمبود آب و ادامه خشکسالی های اخیر که همه را به حق نگران نموده است، حسب وظیفه بر شمارده و به قلم آوردم، آرزومندم برای هر تصمیم گیر مسئول و خواننده عادی ضمن اینکه باور نماید که ما در منطقه نیمه خشک و با منابع محدود آب زندگی می کنیم، لزوماً باید در مدیریت صحیح حفظ و مصرف منابع آب بسیار جدی باشیم و در مصرف آب صرفه جوئی نمائیم و به اشتباہ از الگوی مناطق پر آب جهان تقليد ننماییم، مفید و موثر واقع گردد.

# محصولات شرکت ساری پویا



محصول جدید

مینی چیلرهای تراکمی اسکرال (خانگی)  
در دونوع آب خنک و هوا خنک



۳ - چیلر جذبی یک مرحله‌ای بخار



۲ - چیلر جذبی یک مرحله‌ای آب داغ  
(با طراحی ویژه جهت استفاده از آب داغ  
۱۲۰ درجه سانتیگراد)



۱ - چیلر جذبی یک مرحله‌ای آب گرم  
(با طراحی ویژه جهت استفاده از آب گرم  
۹۰ درجه سانتیگراد)



۶ - چیلر جذبی شعله مستقیم فلش (دو فصل)



۵ - چیلر جذبی شعله مستقیم  
(با سیکل سری و موازی)



۴ - چیلر جذبی ۲ مرحله‌ای بخار (بخار 6-8 Bar)



۹ - برج خنک کننده مکعبی (Cross Flow) اسکرو (هوای خنک)



۸ - چیلر تراکمی اسکرو (آب خنک)



۷ - چیلر تراکمی اسکرو (آب خنک)



دانشگاه عالی دفاع ملی تهران



دانشگاه آزاد پونک تهران



دانشگاه لرستان



دانشگاه دندانپزشکی تبریز



دانشگاه علوم پزشکی لرستان



دانشگاه شهید رجایی تهران



دانشگاه علوم پزشکی تبریز



دانشگاه علوم تغذیه تهران



دانشگاه پلیمر و پتروشیمی ایران - تهران



دانشگاه علوم پزشکی مازندران



دانشگاه تربیت مدرس تهران



دانشگاه علوم پزشکی فسا شیرواز



دانشگاه صنعتی شیرواز



دانشگاه آزاد اسلامی واحد شهری تهران



## بیام خدمات

بسیار خرسنديم اعلام نمائيم که با همدلي و کاري تيامي صميماهه گروه خدمات پس از فروش شركت ساري پويا فصل گرمائي تابستان ۱۳۹۳ را با موفقیت پشت سر گذاشته است و اکنون با نگرشی مثبت و بر اساس تجربيات کسب شده ، در راستاي منافع بيشتر مشتريان و رضایت آنها برای سال هاي آتي برنامه ريزى خواهيم کرد ، با اين اميد که حفظ مشتريان خوبمان موجبات توصيه آنها به ديجران برای تامين محصولات تهويه مطبوع از شركت ساري پويا را فراهم آورد. قابل ذكر است پروژه هاي در دست بهره برداري انسواع چيلرهای جذبي ، تراكمي شركت ساري پويا ۱۱۰ پروژه و تعداد دستگاهها ۱۴۲۶ عدد که جمعا به ظرفيت ۲۸۵,۷۶۴ هزار تن تبريد در سال جاري بوده است .

برای ارائه خدمات پس از فروش با اين حجم کاري ، در نيمه اول سال ۱۳۹۳ حدودا ۱۰۰۰۰ ساعت نفر با تنظيم ۶۵۰ عدد پرمیت (برگه مجوز کار) خدمات به شرح ذيل ارائه گردیده است:

۱-راه اندازی اوليه ۵۳ دستگاه به ظرفيت ۱۹۰۲۰ تن تبريد

۲-انجام رسوب زدایی ۵۵ دستگاه، بنا به درخواست پروژه ها

۳-بازديد هاي قبل از راه اندازی چهت انهان نقشه اجرائي خطوط لوله کشي و راهنمایي پروژه ها (۹۰ پروژه)

۴-بازديد هاي ادواري بنا به درخواست پروژه ها چهت نمونه گيري و آزمایش از محلول ليتيوم و تست صحت عملکرد دستگاه (۵۰ پروژه)

۵-راه اندازی مجدد در ابتداي فصل چهت بهره برداري از دستگاه (۴۵ پروژه)

۶-بازديد هاي انجام کار و ارائه آموزش و خدمات بهينه بهره برداري از تجهيزات (۳۵۰ پروژه)

در همين راستا لازم به ذکر است چهت انجام امور اجرائي در حدود ۴۰ پروژه تيم اجرائي کارخانه با پرسنل مجبوب خود خدمات پس از فروش را ياري نموده اند که در همين جا از کليه پرسنل زحمتکش کارخانه که صميماهه با تيم خدمات پس از فروش همکاري نمودند تشكير و سپاسگزاری می شود .

لازم به ذکر است طبق برنامه منظم مقرر است که از محصولات بفروش رفته در نيمه دوم سال جاري بازديد بعمل آيد تا در صورت نياز چهت رفع عيب هاي احتمالي و رسوب زدایي چيلرها اقدامات لازم معمول گردد.

\* خدمات پس از فروش

## كلاس هاي آموزشی شركت ساري پويا

شرکت ساري پويا از سال ۱۳۷۵ کلاس هاي آموزش بهره برداری خود را به طور مستمر و ساليانه برگزار می نماید . مسئول آموزش پس از بررسی تعداد در خواست هاي آموزش رسیده از سوی کارفرماها و به حد نصاب رسیدن دانشجويان (حدودا ۴۰ نفر) حدود يك هفته قبل از تشکيل کلاس (طلي فکسكتي) تاريخ آموزش به پروژه ها اعلام می کنند . اين دوره ها عمدتا در سه بخش توسيع مهندسين مجبوب شركت ساري پويا در محل کارخانه آن شركت برگزار می گردد . نفرات نگهدار دستگاه هاي چيلر امكان شركت در کلاس را دارند . مطالبي که در اين کلاس ها تدریس می شود :

**روز اول :** تاریخ تهويه مطبوع ، انواع روش هاي تولید برودت ، خواص آب و ليتیوم بروماید ، سیکل ساده چيلر جذبي ، سیکل شركت ساري پويا . (مهندسان اویسی)

**روز دوم :** سیستم پرج (وکیوم) ، نحوه وکیوم کردن ، نحوه روشن و خاموش کردن دستگاه ، عیب یابی دستگاه هاي چيلر . (مهندسان فلسفی)

**روز سوم :** تابلوی برق ، و قطعات کنتري مربوط به چيلر ، بازديد از خط تولید و توضیحات بروی يك چيلر ساخته شده . (مهندسان سلماني)

در پايان دوره از نفرات شركت کننده امتحاني گرفته می شود که در صورت کسب حد نصاب ، مدرك بهره برداري شركت ساري پويا به دانشجويان اهدا می گردد .

قابل ذكر است از آبان ماه سال جاري ، کليه پرسنل خدمات پس از فروش نيز به منظور ارتقاء سطح علمي و تجربه ، از آموزش هاي تخصصي برخوردار می شوند .

آخرین کلاس برگزار شده ۲۵ الی ۲۷ شهریور ۱۳۹۳ بوده است .

همکاران خدمات پس از فروش



# ماندگاریم چون تولید کننده واقعی هستیم



منتظر پیشنهادات و انتقادهای شما هستیم

تهران - خیابان استاد مطهری - خیابان میرزای شیرازی - کوچه عرفان - پلاک ۱۶ - واحد ۱۵

تلفن : ۰۲۵۱ - ۰۷۷۱ ۸۸۷۱ ۵۴۹۱  
فaks : ۰۲۵۱ - ۰۷۷۱ ۸۸۷۱ ۲۴۹۱

[www.saripuya.com](http://www.saripuya.com) bultan@saripuya.com